M.O.P CONSULTING

MARKETING - OBJECTIF - PERFORMANCE

MY STORY

Je m'appuie sur une expérience commerciale de plus de 20 ans durant laquelle j'ai été amené à parcourir une partie du territoire dans l'exercice de mes fonctions. Cela m'a permis d'évoluer dans des domaines d'activités variés (le sport, le secteur du bâtiment, les métiers de l'immobilier, les systèmes d'impressions et des solutions innovantes,…), et ainsi me confronter au monde d'une clientèle professionnelle exigeante, de particuliers et ainsi pratiquer un cycle de vente à la fois (court, en 2 temps et long). Mes atouts sont la maîtrise des techniques de vente.

**En parallèle, je suis toujours sur une activité de développement commercial pour le compte de plusieurs structures, ce qui me permet d'être confronté quotidiennement à la réalité du marché économique.*

Cédric ANGLIONIN

SOLUTION DÉDIÉE AUX DIRIGEANTS, ARTISANS & COMMERÇANTS

INTERVENTION AUPRÈS D'ÉCOLES SUPÉRIEURES & ORGANISMES DE FORMATION

LE CONSEIL OPÉRATIONNEL QUI VOUS AIDE À VOUS SURPASSEZ !

PASSION — EXPERTISE — COMPÉTENCES — PROFESSIONNALISME

M.O.P CONSULTING

MARKETING - OBJECTIF - PERFORMANCE

+33 (0)7 71 02 40 12

cedricanglionin@outlook.com

www.mop.consulting.fr

M.O.PConsultingPracticeontheGround

in/cédric-anglionin-8849956b/

mobilité nationale

E+o' © CRÉAMÉDIA - création graphique & impression

ENTREPRISE INDIVIDUELLE - APE 4619B - SIRET 832 635 684 00018
N° DÉCLARATION D'ACTIVITÉ : 75170210717 AUPRÈS DU PRÉFET DE RÉGION NOUVELLE-AQUITAINE

PRACTICE ON THE GROUND

M.O.P CONSULTING

MARKETING - OBJECTIF - PERFORMANCE

CONSULTANT EN STRATÉGIE COMMERCIALE,MARKETING ET EN DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL.

DOMAINES DE COMPÉTENCES

J'accompagne les **PME** et **TPE**, dans l'élaboration et l'application d'une stratégie commerciale & marketing suivant 3 axes principaux :

- **Les missions de conseil, accompagnement, suivi opérationnel.**
- **Actions marketing.**
- **Développement commercial.**

Vous faire accompagner par un conseil vous permettra de :

- **Gagner du temps et/ou d'acquérir une compétence que vous n'avez pas, dans le souci d'améliorer vos objectifs de résultats.**
- **Bénéficier d'une expertise et point de vue mis en œuvre avec succès dans d'autres entreprises.**

** le conseil opérationnel consiste à accompagner le dirigeant, ses collaborateurs sur le terrain de manière quasi quotidienne, d'appliquer les techniques et d'apporter des actions correctives.*

J'interviens auprès des établissements d'enseignement supérieur et centres de formation pour proposer et animer des modules d'action marketing sur des rythmes courts et intensifs.

PUBLIC :

- **Etudiants.**
- **Commerciaux, Futurs Commerciaux, personnes s'orientant vers des postes de relation commerciale.**
- **Personnes en reconversion professionnelle.**

MISSIONS

- **Stratégie commerciale et marketing.**
- **Marketing Direct (prospection terrain).**
- **Marketing téléphonique (en situation réelle).**
- **Coaching Commercial (individuel ou en groupe).**
- **Aide aux animations : (Foire, Salon Professionnel, Grande Surface, Stand,…)**
- **Aide aux métiers de l'immobilier & de la construction neuve (présentation bien immobilier & maison témoin).**
- **Aide au recrutement.**

FAISONS UN LONG CHEMIN ENSEMBLE …

HUMILITÉ & MODESTIE